



Nous recrutons !

Description et missions du poste :

L'entreprise De Meuh en Mieux (anciennement Cabinet BDM) propose du conseil indépendant aux éleveurs de ruminants sur toute la France.

Créée en 2007 par Marc Didienne et Yan Mathioux, De Meuh en Mieux a un développement régulier, avec aujourd'hui 7 Nutritionnistes dans l'équipe.

Notre succès tient à la satisfaction de nos clients éleveurs, que nous accompagnons afin de faire progresser leurs entreprises au niveau des résultats techniques et surtout économiques, et ce en ne vivant que du conseil. Aucun produit à vendre, aucune commission !

Nous souhaitons recruter un(e) nutritionniste supplémentaire sur Le Poitou Charentes, mais d'autres secteurs sont disponibles: Bretagne, Normandie, Nord et Nord Est de la France.

Votre métier consistera à développer une activité de conseil indépendant sur votre secteur, et assurer un suivi technique et économique performant auprès de vos clients.

Les Nutritionnistes de l'équipe sont tous à leur compte en EURL, sous statut de Franchise, c'est à dire formés et encadrés au quotidien, mais étant leur propre patron.

Vous créez votre entreprise avec nous, en profitant de nos 12 ans d'expérience mais êtes libre au quotidien d'organiser votre activité selon vos objectifs financiers et familiaux.

Le contrat de franchise De Meuh en Mieux dure 10 ans, renouvelable, afin de vous laissez le temps d'installer votre activité avec succès.

Une formation initiale de 2 mois permet de démarrer votre activité dans les meilleures conditions (compétences techniques, apprendre à vendre du conseil, gestions de votre entreprise etc..).

En moyenne, nos franchisés obtiennent des niveaux de revenus motivants, en se rémunérant dès la première année.

Profil recherché :

Après une première expérience réussie dans le secteur de l'élevage ruminant, vous cherchez un nouveau challenge?

Titulaire d'un BTS ou ingénieur.

Dynamique, curieux, et autonome, vous savez écouter vos clients afin de mettre en place avec eux les stratégies techniques et économiques qui garantiront leur satisfaction.

Vous êtes ouvert vis à vis du système agricole traditionnel afin de faire changer les choses chez vos clients, et ainsi les accompagner pour améliorer la rentabilité de leur élevage. Leurs succès assureront le succès de votre activité.

Permis B indispensable.